

**Programme du CAS « *Planification et Gestion de Projets* »**

**1. INTRODUCTION – AVANT-PROJET**

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

08h45 – 09h15

**Présentation du CAS PGP - Tour de table des participants**

*Prof. José Boix*

09h30 – 11h45

**Introduction à la gestion de projet : objectifs & étapes d'un projet, concepts et outils**

*Dr Catherine Cooremans*

13h00 – 16h30

**Adoption de projet : qui décide et sur quels critères ?**

*Dr Catherine Cooremans*

**Serious Game « Multiple Benefits » – Etape 1**

*Participants en équipes*

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45

**Serious Game « Multiple Benefits » - Etapes 2 et 3**

*Participants en équipes*

**Evaluation financière des projets**

*Dr Catherine Cooremans*

13h00 – 16h30

**Serious Game « Multiple Benefits » - Etapes 4 & 5**

*Participants en équipes*

**Debriefing et discussion : les facteurs clés de succès d'un projet**

*Tous*

**2. PLANIFICATION**

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45

**Planification des délais dans les phases de projet et de réalisation**

*M. Christian Morand*

13h00 – 16h30

**Planification des coûts de l'ouvrage**

*M. Daniel Dorsaz*

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45

**Planification de l'entretien des immeubles et LCC**

*M. Eduard Tüscher*

13h00 – 16h30

**Facility management anticipatif**

*M. Eduard Tüscher*

**3. REALISATION ET SUIVI**

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45 **Management des risques**  
*M. Christian Morand*

13h00 – 16h30 **Management de la qualité**  
*M. Yvan Buccioli*

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45 **Management environnemental**  
*Dr Catherine Cooremans*

13h00 – 16h30 **Management du changement**  
*M. Giuseppe Conti*

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45 **Management des coûts et des finances**  
*M. Pierre Arrayet*

13h00 – 16h30 **Subventions et crédits à la construction, (Sûretés financières)**  
*M. Jean-Luc Blanc – (M. Eduard Tüscher)*

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 16h30 **Pilotage intégral par le maître d'ouvrage**  
*M. Frédéric Wüest*

**4. MARKETING, VENTE & COMMUNICATION**

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45 **Introduction au marketing**  
*M. Laurent Houmard / HEG-FR*

13h00 – 16h30 **Introduction à la vente et à la négociation**  
*M. Etienne Rumo / HEG-FR*

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45 **Introduction au marketing**  
*M. Laurent Houmard / HEG-FR*

13h00 – 16h30 **Introduction à la vente et à la négociation**  
*M. Etienne Rumo / HEG-FR*

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45	<b>Elaboration concept marketing – Stratégie</b> <i>M. Etienne Rumo / HEG-FR</i>
13h00 – 16h30	<b>Cas pratique : Marketing</b> <i>M. Laurent Houmard – HEG-FR</i>

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 16h30	<b>Communication – Théorie et pratique</b> <i>Mme Karine Cotting / HEG-FR</i>
--------------	--

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45	<b>Elaboration concept marketing – Plan d'action</b> <i>M. Etienne Rumo / HEG-FR</i>
13h00 – 16h30	<b>Concept marketing – Finalisation et validation</b> <b>Conclusions : marketing, vente &amp; communication appliqués à la gestion de projet dans l'environnement bâti</b> <i>MM Etienne Rumo et Laurent Houmard – HEG-FR</i>

**5. CLÔTURE DU PROJET – CONCLUSIONS**

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 16h30	<b>Clôture d'un projet – Capitaliser les expériences et acquis</b> <i>Dr Catherine Cooremans</i> <b>Learning by doing – Serious Game Management de projet</b> <i>Participants en équipes</i>
--------------	---

HES-SO, lieu à déterminer, Salle

8h45 – 11h45	<b>Learning by doing – Serious Game Management de projet</b> <i>Participants en équipes</i>
13h00 – 16h30	<b>Debriefing et conclusions du programme</b> <i>Dr Catherine Cooremans – Prof. José Boix</i> <b>Présentation de leur projet par les équipes</b> <i>Prof. José Boix - Intervenants</i>